

Pressemitteilung

nordwest-Gruppe wächst und verstärkt sich mit Vorstand Björn Behrmann

- **Unternehmensgruppe erreicht neue Bestmarke**
- **Umsatz Factoring steigt um 40 Prozent auf 200 Mio. Euro**
- **Einzigartiges Portfolio für mittelständische Unternehmen**

Nach Rekordergebnissen in beiden Vorjahren steuert die nordwest-Gruppe, Hamburg, weiteres Wachstum an. Besonders dynamisch entwickelt sich der Geschäftsbereich Factoring. „Mit 40 Prozent Plus beim Ankaufvolumen konnten wir kürzlich die Marke von 200 Mio. Euro überschreiten“, berichtet Björn Behrmann, der Ende 2017 dem Vorstand der nordwest-Gruppe beiträt. „Auch mit dem Ergebnis konnten wir in der Gruppe eine Bestmarke von rund 1 Mio. Euro erzielen.“

Behrmann (49) ist ausgewiesener Factoring-Experte. Er bringt 18 Jahre Branchenerfahrung ein und führte zuletzt die Geschäfte der CF Commercial Factoring GmbH in Celle. Seit Jahren engagiert sich Behrmann auch für finanzpolitische Belange. Im BFM Bundesverband Factoring für den Mittelstand e.V. leitet er als Vorstand den Arbeitskreis Recht und Wirtschaft.

In seiner neuen Funktion bei der nordwest-Gruppe verantwortet Behrmann den Bereich Hamburg, zu dem drei Unternehmen gehören: die nordwest Factoring und Service GmbH, die Assekuranz nordwest Vermittlungs-GmbH sowie die Computerstudio GmbH. Im Gegenzug legt Simon Schach, der bereits seit 2012 als Vorstand der Gruppe aktiv ist, seinen Fokus beim operativen Geschäft auf Bremerhaven. Dort verantwortet er die strategische Entwicklung nordwest Logistik & Spedition GmbH und die West Fish GmbH. Ebenfalls in seinem Ressort: die cogitum kreativ gmbh mit Sitz in Bonn. „Es freut mich sehr, mit Björn Behrmann einen fachlich so versierten und integren Vorstandskollegen gewonnen zu haben“, erklärt Schach. „So kann ich noch intensiver die Entwicklungen am Standort Bremerhaven voranbringen, wo wir derzeit 4 Mio. Euro in den Bau einer neuen Logistikhalle investieren.“

Digitalisierung, Innovation und individuelle Kundenlösungen

Behrmann plant, in allen Unternehmensbereichen die Digitalisierung der Prozesse zu beschleunigen: „Die zentrale Herausforderung für unsere eigene Entwicklung wie auch für viele Kundenunternehmen liegt darin, sich durch innovative Strukturen und Geschäftsmodelle sicher für die Zukunft aufzustellen. Die Qualität des persönlichen Kundenkontakts bleibt dabei unverändert ein Schlüsselfaktor.“ Als Beispiel nennt er den Bereich Factoring. „Damit wir weiter wachsen können, werde ich gemeinsam mit Martina Kleine die erforderlichen Strukturanpassungen vornehmen.“ Kleine führt mit Behrmann die Geschäfte der nordwest Factoring & Service GmbH und gehört ab 2018 auch dem Führungsteam der SVG nordwest eG an, unter deren Dach die Unternehmen der nordwest-Gruppe arbeiten. Kleine steht dort den Vorständen als Prokuristin zur Seite.

Die nordwest-Gruppe peilt in den nächsten fünf Jahren eine Verdoppelung des Eigenkapitals auf 14 Mio. Euro an. Dabei sollen weitere Geschäftsfelder entwickelt sowie Kooperationen geschlossen werden, wie zuletzt mit der renommierten KG CDL Leasing GmbH & Co. aus Hamburg. Mit dem Partner werden jetzt Factoring und Leasing aus einer Hand angeboten. Darüber hinaus liefert die nordwest-Gruppe individuelle Servicepakete, die auch Versicherungen, Marketing oder IT umfassen. Ziel ist es, die betriebliche Praxis und damit das Wachstum von kleinen und mittleren Unternehmen zu unterstützen. „Mittelständisch ist unsere Sprache, zugleich die Leitlinie für das einzigartige Portfolio“, erklärt Schach. „Schon heute nehmen uns die Kunden als Partner mit Mehrfachnutzen wahr, der ihre Anforderungen aus eigener Erfahrung kennt und passgenaue Lösungen entwickelt. Dieses Erfolgskonzept werden wir weiter auf die Zukunft ausrichten – im Einklang mit unseren hanseatischen Kaufmannswerten.“

Über die nordwest Factoring und Service GmbH

Seit mehr als 30 Jahren gehört die nordwest Factoring und Service GmbH zu den führenden mittelständischen Factoring-Gesellschaften in Deutschland. An der Spitze des Unternehmens stehen Björn Behrmann, Martina Kleine sowie Simon Schach. Mit dem fortlaufenden Ankauf offener Forderungen bietet nordwest ein bankenunabhängiges Finanzierungsinstrument für kleine und mittlere Unternehmen. Der Vorteil: sofortige Liquidität, mehr Handlungsspielraum und 100 Prozent Ausfallschutz. Auch das Debitorenmanagement können die Kunden an ihren Factor auslagern. Zudem halten die Unternehmen der nordwest-Gruppe Lösungen für den Mittelstand bereit, die weit über Finanzierungen hinausgehen: von Versicherungsleistungen über Marketing bis hin zu IT. Alle Unternehmen der nordwest-Gruppe arbeiten unter dem Dach der SVG nordwest eG. www.nordwest-hamburg.de

Hamburg, 12. Januar 2018

Pressekontakt: Jennifer Freitag, SVG nordwest eG, Tel. 040 / 251502-63, E-Mail:
freitag@nordwest-hamburg.de

Bildunterschrift: Führungsteam der nordwest-Gruppe: Vorstand Björn Behrmann, Prokuristin
Martina Kleine, Vorstand Simon Schach (von links)